

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen exklusiv im Zuge einer Nachfolgeregelung zum nächstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, **an einem der Standorte in Nordniedersachsen** die Position

TEAMLEITER GALABAU (m/w/d)

Ihr Arbeitgeber

- Mittelständischer, inhabergeführter Baustoffhändler mit mehreren Niederlassungen in Niedersachsen
- Vollsortimenter mit Spezialisierungen in ausgewählten Sortimentsbereichen
- Finanzkräftige Unternehmensgruppe auf Wachstumskurs
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen und flachen Hierarchien

Das Familienunternehmen bietet Ihnen

- Eine feste, unbefristete Anstellung und langfristige Perspektiven
- Einen modernen Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit hohem Gestaltungsspielraum
- Ein offenes, familiäres und kollegiales Arbeitsumfeld mit Teamspirit und transparenter Kommunikation
- Attraktive Konditionen, 30 Tage Urlaub, flexible Arbeitszeiten sowie diverse weitere Sozialleistungen (wie zum Beispiel ½-Tag Urlaub am Geburtstag, Gesundheitsfördernde Maßnahmen, E-Bikeleasing, Betriebliche Altersvorsorge, Mitarbeiterrabatte, „Nervennahrung und kostenlose Getränke, Parkplätze für Rad und Pkw, kostenloses Stromtanken für E-Autos)
- Diverse interne und externe Weiterbildungsprogramme

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Umsatz- und Ertragsverantwortung für die Abteilung Galabau
- Weiterentwicklung der Abteilung und Ausbau des Sortiments in Abstimmung mit der Vertriebs- und Geschäftsleitung
- Führen, Coachen und Weiterentwickeln der Teammitglieder (2)
- Aktiver Verkauf an und Betreuung von Bestandskunden (private und gewerbliche Kunden)
- Pflege und Ausweitung bestehender Kundenbeziehungen sowie Neukundenakquisition
- Angebotserstellung und -verfolgung sowie Auftragsabwicklung und -überwachung
- Führung von Verhandlungen mit Lieferanten
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Ihr Profil

- Abgeschlossene **kaufmännische Ausbildung** oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung im Bereich Galabaustoffe
- Mehrjährige Vertriebserfahrung in einem Baustofffachhandel oder der Baustoffzulieferindustrie im Fachbereich "Galabau"
- Erste Führungserfahrung ist wünschenswert, aber kein Muss-Kriterium!
- Regionale Marktkennntnisse und Kundenkontakte sind von Vorteil
- Sicherer Umgang mit den gängigen EDV-Systemen und deren Präsentationstechniken
- Engagierte, kundenorientierte Arbeitsweise und mehr "Motor und Macher" als "Verwalter" sein
- Teamplayer und Netzwerker
- Langfristige Orientierung

Konnten wir Ihr Interesse oder zumindest Ihre Neugier wecken?

Gern würden wir Ihnen zeitnah und zunächst telefonisch weitere für Sie relevante Informationen geben und freuen uns, wenn Sie etwas Zeit in ein erstes kurzes Telefonat investieren. Geben Sie gern einen Termin vor und wir rufen Sie entsprechend an oder klingeln Sie alternativ einfach durch, wenn Sie ungestört sprechen können.

Auch wenn die vakante Position für Sie nicht interessant klingen sollte, sind wir vorausschauend an einem Kontakt mit Ihnen interessiert. **Als Branchenspezialisten haben wir permanent interessante Positionen zu besetzen** und mit einem ersten Austausch würden Sie die Möglichkeit schaffen, dass wir Sie zukünftig zielgerichteter ansprechen können. Und vielleicht haben Sie in dem Fall auch einen Hinweis auf eine andere Person und wir können jemandem etwas Gutes tun.

Wir freuen uns auf Ihr Feedback und wissen auch ein „Nein Danke“ sehr zu schätzen. Vielen Dank im Voraus.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Bernd Alsleben

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

[E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de](mailto:bernd.alsleben@schusterconsulting.de)