

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen exklusiv im Zuge einer Nachfolgeregelung zum nächstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, **an einem der Standorte in Sachsen-Anhalt (im PLZ-Gebiet 39)** die Position

VERTRIEBSPROFI DACHBAUSTOFFE (m/w/d)

Ihr Arbeitgeber

- Handels- und Dienstleistungsunternehmen im Bereich Baustoffe
- Vollsortimenter mit Spezialisierungen in ausgewählten Sortimentsbereichen (u. a. im Bereich Dachbaustoffe)
- Leistungsstarke und finanzkräftige Unternehmensgruppe mit mehreren Geschäftsfeldern
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen und flachen Hierarchien

Das Unternehmen bietet Ihnen

- Eine feste, unbefristete, sichere Anstellung mit langfristigen Perspektiven
- Einen modernen Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe, wo Sie aktiv und kreativ mitgestalten können
- Ein offenes, familiäres und kollegiales Arbeitsumfeld mit transparenter Kommunikation
- Attraktives Festgehalt, Dienstfahrzeug auch zur privaten Nutzung und 30 Tage Urlaub
- Flexible Arbeitszeiten sowie diverse weitere Benefits (wie zum Beispiel **keine Samstag-Arbeit**, Jobrad, Softgetränke frei, 2 Cent günstiger tanken, Beteiligung an der Altersvorsorge, Mitarbeiterrabatt in den angeschlossenen Baumärkten, VWL, Parkplätze für Rad und Pkw und eine weitere Reihe an exklusiven Konditionen, Vergünstigungen und geschäftsfeldübergreifenden Mitarbeiterboni)
- Diverse interne und externe Weiterbildungsprogramme

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Beratung und Betreuung von Profi- und Privatkunden im Bereich Dachbaustoffe
- Pflege und Ausweitung bestehender Kundenbeziehungen
- Neukundenakquisition
- Angebotserstellung und -verfolgung sowie Preisverhandlungen mit Kunden
- Auftragsabwicklung und -überwachung
- Führung von Verhandlungen mit Lieferanten
- Sortimentsverantwortung im Bereich Dachbaustoffe
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Teilnahme an Kundenveranstaltungen, Messen und Branchenevents

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung im Bereich Dachbaustoffe
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Bedachungs- oder Baustofffachhandel
- Fachkenntnisse und technisches Verständnis im Bereich Dachbaustoffe sowie Kenntnisse in der Kalkulation und im Vertragswesen
- Erfahrung im Umgang mit gewerblichen und privaten Kunden
- Regionale Marktkenntnisse und Kundenkontakte sind von Vorteil aber keine Bedingung
- Verbindlicher und zuverlässiger Vertriebsprofi mit gestandenem Auftritt sowie "Biss" und Stehvermögen in der Auftragsverfolgung
- Sorgfältige, strukturierte, engagierte sowie kunden- und serviceorientierte Arbeitsweise
- Teamplayer und Netzwerker mit lösungsorientierter Denk- und Handelsweise
- Sicherer Umgang mit ERP-/CRM-Systemen sowie mit den gängigen MS-Office-Anwendungen
- Langfristige Orientierung

Gern würden wir Ihnen zeitnah und zunächst telefonisch weitere für Sie entscheidungsrelevante Informationen geben und freuen uns, wenn Sie etwas Zeit in ein Telefonat mit uns investieren. Geben Sie gern einen Termin vor und wir rufen Sie entsprechend an oder klingeln Sie alternativ einfach durch.

Auch wenn die vakante Position für Sie nicht interessant klingen sollte, sind wir vorausschauend an einem Kontakt mit Ihnen interessiert. Als Branchenspezialisten haben wir permanent interessante Positionen zu besetzen und mit einem ersten Austausch würden Sie die Möglichkeit schaffen, Sie zukünftig zielgerichteter ansprechen zu können. Und vielleicht haben Sie in dem Fall ja auch einen Hinweis auf eine andere Person und wir können jemandem etwas Gutes tun.

Wir freuen uns in jedem Fall auf Ihre Rückmeldung und wissen auch ein "Nein Danke" sehr zu schätzen. Vielen Dank im Voraus.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Bernd Alsleben

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

[E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de](mailto:bernd.alsleben@schusterconsulting.de)