

STELLENBESCHREIBUNG

Da wir für alle Beteiligten mit äußerster Vertraulichkeit und Diskretion vorgehen, bitten wir um Verständnis, dass in der nachfolgenden Stellenbeschreibung der Name unseres Klienten sowie Informationen zum Gehalt nicht enthalten sind. Unser Klient hat zum aktuellen Zeitpunkt ebenfalls keine Kenntnis über unseren Kontakt. Sehen Sie die Stellenbeschreibung deshalb bitte als ersten Überblick und vertrauensbildende Maßnahme für weitere Gespräche.

Im Auftrag unseres Klienten besetzen wir exklusiv im Zuge einer Nachfolgeregelung zum schnellstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, am **Standort im Osten Mecklenburg-Vorpommerns** die Position

NIEDERLASSUNGSLEITER BAUSTOFFFACHHANDEL (m/w/d)

Ihr Arbeitgeber

- Inhabergeführter Großhändler mit mehreren Standorten in Nord- und Ostdeutschland
- Seit über 100 Jahren am Markt etablierter Vollsortimenter mit Spezialisierung in ausgewählten Sortimentsbereichen
- Finanzkräftige Unternehmensgruppe auf Expansionskurs
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen, flacher Hierarchie und einer familiären Firmenkultur, die von Teamwork und gegenseitigem Respekt geprägt ist

Das Unternehmen bietet Ihnen

- Eine feste, unbefristete Anstellung mit langfristigen Perspektiven
- Einen modernen Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit klar definierter Wachstumsstrategie
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit hohem Gestaltungsspielraum
- Wertorientiertes Arbeitsumfeld mit engagierten Kollegen und Teamspirit
- Attraktive Konditionen, Dienstfahrzeug zur privaten Nutzung sowie weitere Benefits (wie z. B. keine Samstagsarbeit; 38-Stunden-Woche; 32 + 3 Tage Urlaub; Mitarbeiter-Card im Wert von 50,00 € netto im Monat, Geburtstagsprämie; Prämie für Mitarbeitergewinnung)
- Diverse interne und externe Weiterbildungsprogramme

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Operative Umsatz- und Ertragsverantwortung für den Standort
- Weiterentwicklung des Standortes und Ausbau der Sortimente
- Führen, Steuern, Coachen und Weiterentwickeln der unterstellten Mitarbeiter (ca. 12)
- Persönliche Betreuung von Schlüsselkunden
- Pflege und Ausweitung der Kundenbeziehungen sowie Neukundenakquisition
- Kostenmanagement und Budgetplanung sowie permanente Überprüfung und Optimierung der internen Betriebsabläufe unter kostenoptimalen Termin- und Qualitätsgesichtspunkten
- Führen von Verhandlungen mit Lieferanten
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Enge Zusammenarbeit mit der Logistik und den anderen Standortleitern des Unternehmens
- Berichtslinie an die Geschäftsleitung

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und idealerweise eine betriebswirtschaftliche Weiterbildung oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Baustoffbranche (Handel oder Industrie)
- Erste Führungserfahrung ist wünschenswert, jedoch keine Bedingung
- Regionale Marktkenntnisse und Kundenkontakte sind von Vorteil
- Sicherer Umgang mit den gängigen EDV-Systemen und deren Präsentationstechniken sowie eine Affinität zu modernen und neuen Medien
- Moderne Führungskraft mit hoher sozialer Kompetenz, Empathie und dem Blick für das Machbare (Motivator und Vorbild und mehr "Motor und Macher" als "Verwalter" sein)
- Sie schätzen die Gemeinschaft und Werte eines Familienunternehmens
- Teamplayer und Netzwerker
- Strukturierte und sorgfältige Arbeitsweise mit dem Auge fürs Detail

In einem nächsten Schritt würde unser Berater Herr Bernd Alsleben Ihnen zunächst gern telefonisch weitere Details zur Position, zum Unternehmen, zu den Perspektiven sowie zu den finanziellen Rahmenbedingungen geben, um Ihnen eine fundierte Entscheidungsgrundlage zu schaffen.

Gern nehmen wir Ihren Terminvorschlag für einen ersten Austausch zur Vakanz entgegen. Alternativ können Sie Herrn Alsleben auch direkt unter +49 (0)172 4330005 kontaktieren. Er freut sich auf Ihren Anruf.

Sollte die vakante Position für Sie nicht interessant klingen, haben Sie eventuell einen Hinweis auf eine andere Person und wir können jemandem etwas Gutes tun.

Wir freuen uns auf jeden Fall auf Ihre Rückmeldung und Ihr Feedback, egal wie Ihre Antwort auch ausfallen mag und wissen auch ein „Nein Danke“ sehr zu schätzen. Vielen Dank im Voraus.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie wie bereits erwähnt von uns erwarten!



Bernd Alsleben

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46

Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42

Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de