

STELLENBESCHREIBUNG

Da wir für alle Beteiligten mit höchster Vertraulichkeit und Diskretion vorgehen, bitten wir um Verständnis, dass die nachfolgende Positionsbeschreibung weder den Namen unseres Klienten noch Angaben zur Vergütung enthält. Die Beschreibung dient als erster Überblick und als Basis für einen weiteren vertraulichen Austausch. Vielen Dank für Ihr Verständnis im Voraus.

Im Auftrag unseres Klienten suchen wir exklusiv im Rahmen einer Nachfolgeregelung zum schnellstmöglichen Zeitpunkt, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, an einem der Standorte in Schleswig-Holstein einen

FACHBEREICHSLEITER UND PRODUKTMANAGER (m/w/d) **- Fachbereich Fliesen -**

Unternehmen

- Inhabergeführter Großhändler mit mehreren Standorten in Nord- und Ostdeutschland
 - Langjährig etablierte Marktposition als Vollsortimenter mit Spezialisierung in ausgewählten Sortimentsbereichen
 - Finanzkräftige Unternehmensgruppe
 - Professionelle Organisation mit klaren Strukturen, flacher Hierarchie und einer familiären Firmenkultur, die von Teamwork und gegenseitigem Respekt geprägt ist
-

Aufgabenbereich

- Aktive Betreuung der Profikunden am Standort im Innen- und Außendienst
- Ganzheitliche Betreuung und Weiterentwicklung des Fliesensortiments (Produktmanagement über den gesamten Produktlebenszyklus inklusive Controlling-Aufgaben, Artikelstammpflege und Preispflege)
- Verantwortung für die strategische und operative Vertriebssteuerung des Produktbereichs Fliesen
- Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Identifikation von Trends und Absatzpotentialen
- Entwicklung und Umsetzung von Verkaufsstrategien sowie Preis- und Sortimentskonzepten
- Enge Zusammenarbeit zwischen Vertrieb, Einkauf, Marketing und Logistik
- Planung und Durchführung von Produkteinführungen
- Verantwortung für Umsatz-, Absatz- und Ergebnisziele im Produktbereich

Anforderungsprofil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und idealerweise eine betriebswirtschaftliche Weiterbildung oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung im Bereich Fliesen
- Vergleichbare Erfahrung in einem Fachhandel oder der Baustoffzulieferindustrie im Bereich Fliesen
- Idealerweise Kenntnisse und Erfahrungen in der Region.
- Sicherer Umgang mit MS Office sowie grundsätzliche Affinität zu modernen und neuen Medien
- ERP- und CRM-Kenntnisse sind von Vorteil, ebenso regionale Marktkenntnisse und Kundenkontakte
- Moderne Führungskraft mit hoher sozialer Kompetenz, Empathie und dem Blick für das Machbare (Motivator und Vorbild und mehr "Motor und Macher" als "Verwalter" sein)
- Teamplayer und Netzwerker mit strukturierter, sorgfältiger Arbeitsweise und dem Auge fürs Detail, der die Gemeinschaft und Werte eines Familienunternehmens zu schätzen weiß

Rahmenbedingungen

- Unbefristete Festanstellung mit langfristigen Perspektiven
- Moderner Arbeitsplatz in einem wirtschaftlich stabilen, zukunftsorientierten Unternehmen
- Eigenverantwortliche Aufgabe mit hohem Gestaltungsspielraum
- Werteorientiertes Arbeitsumfeld mit engagierten Kollegen und Teamspirit
- Attraktives Festgehalt zuzüglich Dienstfahrzeug (E-Auto) auch zur privaten Nutzung
- Weitere attraktive Benefits wie zum Beispiel:
 - **Keine Samstagsarbeit**
 - 38-Stunden-Woche
 - 32+3 Tage Urlaub
 - Mitarbeiter-Card im Wert von 50,00 € netto im Monat
 - Geburtstagsprämie
 - Prämie für Mitarbeitergewinnung
 - Diverse interne und externe Weiterbildungsprogramme

Gern nehmen wir Ihren Terminvorschlag für einen ersten Austausch entgegen und geben Ihnen in einem vertraulichen Gespräch weitere für Sie wichtige Details. Alternativ freut sich Herr Bernd Alsleben über Ihre direkte Kontaktaufnahme unter +49 (0)172 4330005.

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Bernd Alsleben

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 172 / 433 00 05

[E-Mail: bernd.alsleben@schusterconsulting.de](mailto:bernd.alsleben@schusterconsulting.de)