

STELLENBESCHREIBUNG

Im Auftrag unseres Klienten besetzen **wir an einem der Standorte in Schleswig-Holstein (Großraum Kiel)** im Zuge einer Nachfolgeregelung, abhängig von Ihrer Verfügbarkeit, zum nächstmöglichen Zeitpunkt die Position

ABTEILUNGSLEITER HOCHBAU (m/w/d)

Ihr Arbeitgeber

- **Mittelständischer, inhabergeführter Baustoff- und Holzfachhändler** mit mehreren Niederlassungen in Norddeutschland
- **Vollsortimenter mit Spezialisierungen** in ausgewählten Sortimentsbereichen
- **Finanzkräftige** Unternehmensgruppe **auf Wachstumskurs**
- Professionelle Organisation mit klaren Strukturen und **flachen Hierarchien**

Das Familienunternehmen bietet Ihnen

- Eine **feste, unbefristete Anstellung** und langfristige Perspektiven
- Einen **modernen Arbeitsplatz** in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Eine eigenverantwortliche Aufgabe mit **hohem Gestaltungsspielraum**
- Ein offenes, familiäres und kollegiales Arbeitsumfeld mit **Teamspirit** und **transparenter Kommunikation**
- Attraktive Konditionen, **30 Tage Urlaub, weitere Sozialleistungen**
- **Dienstfahrzeug auch zur privaten Nutzung**
- Diverse interne und externe **Weiterbildungsprogramme**

Ihre Aufgaben/Verantwortlichkeiten

- Umsatz- und Ertragsverantwortung für die Abteilung "Hochbau"
- Weiterentwicklung der Abteilung und Ausbau des Sortiments in Abstimmung mit der Vertriebsleitung
- Führen und Weiterentwickeln der Mannschaft von 6 Mitarbeitern
- Aktive Betreuung von eigenen Kunden im Objektgeschäft (im Innen- und Außendienst)
- Pflege und Ausweitung bestehender Kundenbeziehungen
- Kostenmanagement und Budgetplanung
- Führung von Verhandlungen mit Lieferanten
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Ihr Profil

- Abgeschlossene **kaufmännische Ausbildung** oder eine adäquate Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung
- Mehrjährige Vertriebserfahrung in einem Baustofffachhandel oder der Bauzulieferindustrie im Fachbereich "Hochbau"
- Erste Führungserfahrung ist wünschenswert, aber kein Muss-Kriterium!
- Regionale Marktkenntnisse und Kundenkontakte sind von Vorteil
- Sicherer Umgang mit den gängigen EDV-Systemen und deren Präsentationstechniken
- Moderne Führungskraft (Motivator und Vorbild für die unterstellten Mitarbeiter)
- Mehr "Motor und Macher" als "Verwalter"
- Teamplayer und Netzwerker
- Langfristige Orientierung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf einen telefonischen Austausch mit Ihnen, um Ihre Fragen zu beantworten und um Ihnen weitere, detailliertere Informationen zu der Position, dem Unternehmen und den finanziellen Rahmenbedingungen zu geben.

Absolute Diskretion und Vertraulichkeit dürfen Sie von uns erwarten!

SCHUSTER CONSULTING
Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Hermann-Balk-Str. 112
22147 Hamburg
www.schusterconsulting.de



Steffen Schuster

Tel.: +49 (0) 40 / 64 49 26 46
Fax: +49 (0) 40 / 64 49 26 42
Mobil: +49 (0) 176 / 62 07 47 38

E-Mail: steffen.schuster@schusterconsulting.de